

S Online Business
Starthilfe

ONLINE BUSINESS AUFBAUEN

Mit digitalen Info-Produkten



3. FEBRUAR 2020

ONLINE MARKETING ULRICH SCHMUTZ
online-business-starthilfe.blog

Digitale Info-Produkte

Das digitale Info-Produkt kann ein Online-Video-Kurs sein der über einen internen Mitgliederbereich zugänglich ist. Das digitale Info-Produkt kann aber auch ein downloadbares eBook sein, ein Ratgeber in Form einer Pdf-Datei oder auch als Audio-Datei erstellt werden - sprich Hörbuch oder Podcast.

Das digitale Info-Produkt hat in der Gegenüberstellung zu einem physischen Produkt den riesengrossen Vorteil, dass es - einmal erstellt ohne weiteren Aufwand unendlich viele Male verkauft werden kann - automatisiert verkauft werden kann (!), dabei keine Versandkosten verursacht und keinen Lagerraum benötigt.

Auf den Verkauf von digitalen Info-Produkten mit Schwerpunkt Affiliate-Marketing soll im Weiteren denn auch unser Fokus gerichtet sein.

Ein Online-Business aufbauen ...

Was sind die Voraussetzungen

- Unternehmergeist natürlich
- Neugierde, die Unvoreingenommenheit und Offenheit "Neuland zu betreten"
- Entschlossenheit, Zielgerichtetheit, Unbeirrbarkeit, Durchhaltevermögen

====> Was Du nicht zwingend brauchst:

- Besondere technische Vorkenntnisse - Du brauchst kein IT-Spezialist zu sein und musst nicht programmieren können. Die Systeme und Tools sind heute so einfach und intuitiv versteh- und erlernbar, dass jeder sie handhaben kann.
- Wenn Du ein Online-Business z.B. mit Affiliate-Marketing starten möchtest, brauchst Du dafür keinen unrealistisch hohen Zeitaufwand.
- Um mit einer einfachen Landingpage oder einem Blog zu starten, brauchst Du an Software und Tools bloss eine minimale Ausstattung die mit nur geringem finanziellen Aufwand verbunden ist.

===> Was Du sein darfst:

- Schon fortgeschrittenen Alters - Pensionär, mit dem Wunsch, die Rente aufzubessern
- Student, der während den versäumten Vorlesungen die Zeit sinnvoll ausnützen möchte
- Berufstätig, Job-überdrüssig und hadernnd mit dem Lieben Gott wegen nicht ausreichendem Gehalt
- Mutter, alleinerziehend, schwanger von der Hoffnung, endlich etwas mehr finanziellen Spielraum zu haben

===> Unbedingt Online-Business starten! ...

- Wenn Du dein Hobby zum Beruf machen möchtest
- Wenn Du mit kleinem Budget eine Verdienstquelle aufbauen möchtest
- Wenn Du dir zu deinem Job-Einkommen einen Nebenverdienst schaffen möchtest
- Wenn Du Trainer und Coach bist und mehr Kunden erreichen möchtest

5 Prinzipien die im Online-Marketing eingesetzt werden

1. Content Marketing

Im Gegensatz zu früheren Verkaufspraktiken wo der Verkäufer dem potentiellen Kunden sein Produkt aufgeschwatzt hat, mehr oder weniger direkt bis aufdringlich seine Überzeugungstaktik eingesetzt hat, sind heute im Online-Marketing elegantere und kundenfreundlichere Methoden gefordert. Nach dem Prinzip "Zuerst geben, dann nehmen!"

Mit dem Bieten von Mehrwert in Form von informativem kostenlosen Content und Interesse weckendem Storytelling* wird beim potentiellen Kunden eine Vertrauensbasis gegenüber dem Produkthanbieter gelegt. Der "Wunschkunde" soll aus eigener Initiative kaufen - nicht dazu gezwungen werden.

* Storytelling – das Kommunizieren über Geschichten und emotionale Inhalte = einzigartige und nachhaltige Kommunikation

2. Der Verkaufs-Funnel

Hinter dem Begriff steht das Bild eines Trichters (engl. Funnel) wo oben zahlreiche Interessenten "einströmen". Was konzentriert und verdichtet die enge Öffnung des Trichters verlässt, sind die kaufenden Kunden. Dabei symbolisiert der Trichter gewissermassen den Wandlungsprozess des zunächst vielleicht nur leicht interessierten Subjekts (Zielkunden) bis hin zum überzeugten Käufer, aber gleichzeitig auch die Selektion der kaufkräftigen Wunschkunden.

3. Automatisierung

Mit Automatisierung ist zum einen das 1 x erstellte und dann unendlich abrufbare digitale Produkt und zum anderen der mittels einer Auto-Responder-E-Mail-Software selbständig ablaufende E-Mail-Versand gemeint. Im Überblick gesehen eben der Verkaufs-Funnel der, einmal konzipiert und in Gang gesetzt wie ein Perpetuum Mobile, immerzu weiterläuft und Umsatz generiert ----> daher der oft verwendete Ausdruck "Passives Einkommen"!

4. PPC-Traffic

Mit der Abkürzung **P**(ay)**P**(er)**C**(lick)-**Traffic** ist der Besucherstrom einer Webseite gemeint, der durch das Schalten von bezahlten Werbe-Ads auf Facebook, Google, YouTube, Instagram usw. ausgelöst wird.

5. Skalierbarkeit

Was heisst es, ein Online-Projekt, also zum Beispiel den Verkaufsprozess von einem digitalen Produkt hoch zu skalieren?

Wenn ich klug Werbung Schalte und beispielsweise beim Werbe-Einsatz eines Euros im günstigen Fall 3€ heraushole, also 2€ Gewinn mache kann ich davon ausgehen, dass dies beim Einsatz von 10€ entsprechend spielt und 30€ generiert und beim Einsatz von 100€ 300€, beim Einsatz von 1'000€ 3'000€ resultieren. Dies funktioniert im Online-Marketing aufgrund einer genauen Zielgruppen-Fokussierung beim Schalten von Werbeanzeigen und einer zunehmend erhöhten Reichweite in der Weise als skalierbares System.

5 Marketing-Strategien

Welches sind die effizientesten Marketing-Strategien die Dir als angehender Online-Marketer zur Verfügung stehen? Hier stelle ich Dir die fünf Interessantesten Vorgehensweisen vor, damit Du schon mal eine Vorstellung hast, wie Du mit Affiliate-Marketing dein erstes Geld im Internet verdienen kannst.

1. Blog-Affiliate-Strategie

- Erstelle eine Blog Webseite (mit Wordpress)
- Schreibe einen wertvollen Blogartikel (Via Outsourcing schreiben lassen auch möglich)
- Poste den Artikel auf Facebook
- Bewerbe den Artikel
- Führe über einen Affiliate-Link zur Produktseite deines Affiliate-Partners (Vendoren)

2. Multi-Affiliate-Strategie

- Erstelle eine Checkliste (über Tools oder Tipps)
- Verlinke die Tools mit Affiliatelinks
- Bewerbe die Liste als Leadmagneten*

*Leadmagnet = Gratisgeschenk (zum Beispiel auf einer Landingpage)

3. VSL-Affiliate-Strategie

- Such Dir ein Affiliate Produkt von guter Qualität (Digistore24-Marktplatz) und hohem Provisionsanteil (50-75%) was aber nicht schon übermässig von andern Affiliates beworben wird.
- Erstelle einen guten VSL (Video-Salesletter)
- Erstelle eine VSL-Seite mit Affiliate-Link zum Warenkorb (des Produktinhabers)
- Bewirb den VSL mit Facebook-Ads (-Werbeanzeigen)

Der VSL = Video-Sales-Letter ist ein Video das abschnittweise einen fortlaufenden Text zum Mitlesen zeigt. Der Text wird aber synchron von einer Stimme mitgesprochen. Ein Video-Sales-Letter kann beispielsweise 30 Minuten oder länger dauern und hat zum Ziel, ein Produkt zu verkaufen. Er ist nach einem wohl durchdachten Muster aufgebaut, das auf verkaufpsychologischen Gesetzmässigkeiten und Erfahrungswerten basiert. - Der VSL kann als eine sehr machtvolle Verkaufsstrategie eingesetzt werden!

4. Webinar-Affiliate-Strategie

Das Webinar - wo in der Regel schon mal viel nutzbringender Content vermittelt wird, ist eine der effizientesten und beliebtesten Verkaufs-Strategien. Ein gutes Webinar zu erstellen ist allerdings mit Aufwand verbunden. Es ist gewissermassen die Königsdisziplin im Online-Marketing wobei auch ein vertieftes Wissen vorausgesetzt wird. Aber auch da gibt es gute Anleitungen.

- Erstelle ein Webinar (Online-Seminar) zu einem bestimmten Thema
- Empfehle am Ende des Webinars ein Affiliate-Produkt

In vielen Fällen existiert bereits ein vom Vendoren (Produktanbieter) erstelltes Webinar, wo Du als Affiliate einfach darauf verlinken kannst - wenn Du vielleicht schon eine eigene E-Mail-Liste hast. - Also Mischvarianten sind da natürlich auch möglich.

5. Member-Affiliate-Strategie

Diese Methode gehört nun eher zur Fortgeschrittenen-Liga da ein Mitgliederbereich eingerichtet werden und ein Kurs (- dieser braucht nicht umfangreich zu sein) erstellt werden muss. Natürlich entsprechend mehr Zeitaufwand erforderlich aber mit guter Anleitung auch zu bewältigen. Wenn Du dich jetzt von Anfang an auf diese Strategie fokussieren willst, dann hast Du aber auch einen gewaltigen Vorsprung.

- Erstelle einen kostenlosen Kurs
- Empfehle in dem Kurs Tools oder andere weiterführenden Inhalte
- Packe Affiliate-Links in den Mitgliederbereich

Um so richtig in die Materie einzutauchen gehe jetzt auf folgende Anmeldeseite wo Du dich für den kostenlosen Video-Kurs "[Starthilfe für Affiliates](#)" anmelden kannst. Du erhältst dann einen gratis Zugang zum internen Mitgliederbereich von "Online Business Starthilfe" und kannst dir den Online-Kurs mit 21 Videolektionen unterteilt in 5 Module durcharbeiten.

*Viel Spass und Erfolg wünscht Dir
Ulrich von Online Business Starthilfe*